

14.10.2020

BG&P Online-Seminar mit Mag. Horst Lang,
Linda Ahlers, MA und Mag. Christian Grosseck

“B2B“ - BEST PRACTICE

Was Banken wollen

Unternehmen in Krisenzeiten

Teil II

B2B - Die Kernbotschaften

“Unternehmen in Krisenzeiten Teil II - Was Banken wollen“ war Thema des B2B-Online-Seminars der BG&P Unternehmensberatung am 14. Oktober 2020. Im Fokus stand die Frage, welche Erwartungen Banken bei Kreditvergabeverfahren insbesondere angesichts herausfordernder volkswirtschaftlicher Rahmenbedingungen haben. Themen waren außerdem die aktuelle Entwicklung der Märkte sowie Anliegen in der Krise. Als Experten hatten wir **Mag. Horst Lang** zu Gast. Er ist Gesellschafter und Geschäftsführer der *Lang & Partner Financial Advisory GmbH*. Als unabhängiger Finanzberater mit langjähriger Erfahrung in leitender Position im Bankbereich ist er sowohl mit der Unternehmensseite als auch mit der Perspektive der Geldinstitute bestens vertraut.

1. Zentral für das Bank-Rating ist natürlich die stabile Finanzlage des Unternehmens, die anhand der Hard Facts (Eigenkapitalquote, Liquidität, Cash Flow, etc.) überprüft wird. Stimmt diese Basis, sind es die Soft Facts, die den Ausschlag für eine Kreditvergabeentscheidung geben können. Mögliche Kriterien sind der Auftritt in den sozialen Medien, die Fluktuation im Unternehmen sowie die betriebswirtschaftliche Qualifikation.
2. Eine proaktive Kommunikationspolitik gegenüber der Bank ist das Um und Auf sowohl in stabilen Zeiten als auch in der Krise. Minimal-Standard ist die Wahrnehmung des jährlichen Bilanzgesprächs.
3. In der Krise ist die Bank in den meisten Fällen nur ein Mal bereit, die zur Verfügung gestellte Liquidität nach oben anzupassen. Um eine schwere Phase zu überstehen, ist es daher ratsam, im Vorfeld viel Sorgfalt auf eine exakte Kalkulation des Liquiditätsbedarfs zu verwenden.
4. Das Ansuchen um Liquidität sollte immer mit der Präsentation einer Strategie hinsichtlich der zukünftigen Ausrichtung des Geschäftsmodells verbunden werden. Dabei gilt angesichts der extremen Unsicherheit dieser Tage mehr denn je, verschiedene Szenarien zu entwickeln, durchzurechnen und zu kommunizieren.
5. Die Anlage in Immobilien genießt weiterhin den Ruf hoher Wertsicherheit und ist daher für viele attraktiv. Möglichkeiten für eine stärkere Risikosteuerung bieten Investments im Crowdfunding-Bereich.

IHR EXPERTE

Mag. Horst Lang



IHR MODERATIONSTEAM

Linda Ahlers, MA
Mag. Christian Grosseck



BINDER · GROSSECK · PARTNER
STRATEGISCH ERFOLGREICH BERATEN

Steuerberatung u.
Wirtschaftsprüfung GmbH
Neufeldweg 93, 8010 Graz
+43 316/ 427428
www.bgundp.com